

## **Développeur(se) projets photovoltaïques (H-F) - CDI**

TRYBA ENERGY est une société du groupe ATRYA (env. 1000 salariés et 260M€ CA) active dans le domaine du développement, investissement, réalisation et exploitation/maintenance de centrales solaires photovoltaïques notamment en toiture, au sol ou en ombrières de parking. Depuis plus de 10 ans, TRYBA ENERGY met en œuvre avec succès des projets qui ont du sens. Fort d'un engagement sans limite dans le développement des ENR, la société souhaite étoffer son équipe de développement avec un(e) Développeur(se) projets photovoltaïques. Le/la Développeur(se) projets photovoltaïques évoluera sur le marché français des appels d'offres CRE et sur d'autres modèles d'affaires à venir.

Sous la responsabilité du Directeur Général de la société, le/la Développeur(se) projets photovoltaïques aura pour missions principales de :

- Développer et dynamiser un portefeuille d'affaires
- Réaliser le développement de nouveaux projets photovoltaïques auprès d'industriels ou de collectivités
- Evaluer la préfaisabilité technico-économique-urbanistique
- Qualifier les projets en vue de les intégrer dans le process de développement standard.
- Négocier, rédiger et signer des accords fonciers
- Représenter la société auprès des services de l'état et des acteurs locaux, public et privés, et mettre en œuvre les démarches d'information et de communication adéquates
- Contribuer à définir la stratégie de développement en France
- Représenter de la société auprès des acteurs locaux

Vous intervenez de l'identification des opportunités à la contractualisation complète.

### **Organisation :**

**Télétravail** + déplacements réguliers en région Centre et région parisienne (permis B nécessaire, véhicule fourni).

### **Profil recherché :**

Nous recherchons un profil volontaire, dynamique, motivé et ayant le sens de la négociation. Vous serez capable d'organiser votre travail de manière autonome et d'être force de proposition. Un bon relationnel, de la persévérance et l'esprit d'initiative sont essentiels à la réussite dans le poste.

Vous êtes issu(e) d'une formation de niveau BAC+4/5, commerce ou technique, vous justifiez d'une expérience en prospection foncière, négociation d'affaires, de préférence dans les ENR. Une maîtrise des outils bureautiques ainsi qu'un niveau intermédiaire en anglais sont demandés.

Vous avez envie de vous investir dans une entreprise combinant les avantages d'une start up et d'un grand groupe, porteur de projets ambitieux et passionnants ?

Contactez-nous : [contact@tryba-energy.com](mailto:contact@tryba-energy.com)